

BANCA & DESARROLLO

OCTUBRE - DICIEMBRE

2023

An aerial photograph showing a complex highway interchange with multiple levels of overpasses and ramps, with cars and buses moving through it. Below the highway, a large container ship is docked at a port, with a yellow gantry crane positioned over its deck. The ship's deck is filled with numerous colorful shipping containers. In the background, other port infrastructure and ships are visible under a blue sky with scattered clouds.

**INFRAESTRUCTURA
PRODUCTIVA Y
SOCIAL RESILIENTE**



Carta del presidente

La transición hacia una economía más sostenible continúa siendo central, y durante 2023 observamos una tendencia y enfoque renovado en la adopción de políticas y prácticas que han promovido la sostenibilidad ambiental y social en todas las aristas de desarrollo en la región de América Latina y el Caribe, teniendo siempre presente el bienestar de la población como objetivo prioritario.

La implementación de estas nuevas políticas para reducir las emisiones de carbono y afrontar los desafíos climáticos, ha provocado cambios significativos en la actividad económica en diversos sectores y generado la creación de nuevos mercados dedicados por completo a esta transición.

En ese sentido, en el año 2023 se participó en eventos claves relacionados con la acción de ALIDE y de sus miembros. Así, podemos destacar nuestra 53.ª Asamblea General Anual, la Cumbre para un Nuevo Pacto Financiero Mundial, la Cuarta Cumbre de Finanzas en Común (FiCS), la Cumbre de la Amazonía y la COP28, en las cuales se remarcó la urgencia y relevancia de atacar problemas ambientales y climáticos a nivel global mediante la comprensión y alineación de los objetivos del sistema financiero global, impulsando estudios puntuales y políticas financieras más verdes y más sociales para diversas industrias.

Estos foros representaron valiosos espacios donde los líderes de instituciones financieras nacionales, regionales y multilaterales realizaron reflexiones, investigaciones, análisis y debates sobre las fortalezas y oportunidades identificadas en la región. A su vez, proporcionaron una plataforma ideal de discusión para aprovechar y consolidar las ventajas competitivas en términos de ubicación geográfica, recursos naturales, capital humano y experiencia de los bancos de desarrollo, considerando el contexto económico y comercial global que beneficia a los países de América Latina y el Caribe.

ALIDE tiene el compromiso de continuar con estas acciones enfocadas al apoyo del desarrollo sostenible regional, lo que generará oportunidades boyantes para las instituciones financieras de América Latina y el Caribe, derivado del potencial estratégico de la región para su acceso a los mercados internacionales.

Desde la perspectiva de las finanzas para el desarrollo, se esperan mayores proyectos en salud, educación, agua, inclusión financiera y apoyo a las micro, pequeñas y medianas empresas; así también, en actividades agrícolas, biodiversidad, conservación de bosques, financiación de proyectos de adaptación y mitigación, así como apoyo a la infraestructura productiva y social resiliente, energías renovables y conectividad digital. Todo esto, alineado con los Objetivos de Desarrollo Sostenible, con el fin de mejorar la calidad de vida de nuestros ciudadanos y la protección de nuestro entorno vital.

Mirando hacia las grandes oportunidades que nos trae el futuro inmediato, ALIDE y sus miembros reafirmamos nuestro compromiso para enfrentar juntos estos desafíos, avanzar hacia el desarrollo sostenible y fomentar la cooperación entre instituciones financieras. Juntos reconocemos la importancia de la colaboración internacional y la formación de alianzas estratégicas en esta trayectoria en beneficio de la región. En este contexto, promoveremos una agenda colaborativa para superar estos retos y lograr objetivos en común, fortaleciendo continuamente el papel vital de la Banca de Desarrollo en Latinoamérica y el Caribe.

Que el año 2024 esté lleno de oportunidades y éxitos.

Cordialmente,

Luis Antonio Ramírez
Presidente de ALIDE



Fuente: Francisco Javier Soto Plascencia, PRONAFIM

El papel de los intermediarios financieros no bancarios en la estrategia de apoyo a pymes

En este artículo, el titular de la Unidad de Instituciones Financieras de Nafin y Bancomext, Javier Vázquez Durán, presenta tres líneas de acción que su institución viene trabajando para promover el acceso al financiamiento de las pequeñas y medianas empresas de México, así como su participación en el comercio internacional.

Nacional Financiera (Nafin) y el Banco Nacional de Comercio Exterior (Bancomext) tienen el mandato de fomentar el acceso al financiamiento para las empresas de México, con énfasis en las pequeñas y medianas, así como promover su participación en el comercio internacional. En apego a su mandato, actualmente operan en torno a tres líneas de acción:

- 1. Impulsar la inclusión financiera; esto es, llevar el crédito a quien más lo necesita, en particular a las regiones, actividades o empresas actualmente desatendidas.
- 2. Fomentar la estrategia comercial de relocalización (*nearshoring*) y una mayor participación de las pymes en las cadenas de suministro vinculadas a esa estrategia.



Fuente: JC Magazine

3. Apoyar con financiamiento los proyectos prioritarios del Gobierno federal.

Para cumplir con su mandato, ambos bancos operan tanto de manera directa o en primer piso, como a través de una red de bancos comerciales e instituciones financieras no bancarias, es decir, operaciones de segundo piso. El sector no bancario que atiende a las pymes en México está integrado por uniones de crédito, arrendadoras, entidades de ahorro y crédito popular (sociedades financieras populares y cooperativas de ahorro y préstamo), así como sociedades financieras de objeto múltiple (Sofomes), una figura creada en 2006 que permitió desregular las actividades de crédito, arrendamiento y factoraje financiero.

Estas instituciones se caracterizan por su capacidad de ofrecer trajes a la medida de las empresas, presencia local y conocimiento del sector empresarial en la región donde operan, tiempos de respuesta ágiles y capacidad para atender zonas donde en ocasiones no existe cobertura

Instituciones financieras no bancarias incorporadas a la red de Nafin/Bancomext

Tipo de IFNB	N.º de IFNBS
Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (Sofomes)	35
Uniones de Crédito	7
Financieras automotrices	7
Sociedades Financieras Populares (Sofpos)	4
Arrendadoras	3
Otros*	20
Total	76

* Incluye fideicomisos privados, fondos y afianzadoras.

Para cumplir con su mandato, Nafin y Bancomext operan tanto de manera directa o en primer piso, como a través de una red de bancos comerciales e instituciones financieras no bancarias.

de la banca comercial. En consecuencia, juegan un papel fundamental como aliados estratégicos para las líneas de acción que impulsa la Banca de Desarrollo, en particular para impulsar la inclusión financiera de las pymes.

Actualmente, la Red de Instituciones Financieras de Nafin y Bancomext está conformada por 113 entidades, de las cuales 37 son bancos comerciales y 76 son intermediarios no bancarios (IFNBS), los cuales representan 50% de la colocación del programa de crédito de segundo piso. Más importante aún, en promedio, el 99 % de las empresas que se han apoyado a través de instituciones no bancarias son pymes.

Dado el papel que juegan como canales de financiamiento para las empresas de México, Nafin y Bancomext han refrendado su compromiso de trabajar con un mayor número de IFNBS. En este contexto, se han emprendido diversas acciones.

Primero, se revisaron los criterios de elegibilidad para la incorporación de nuevos intermediarios financieros, incluyendo adecuaciones específicas a figuras como las uniones de crédito. Esto con el propósito de ampliar el número de prospectos elegibles, sin descuidar el rigor en el proceso de admisión de riesgo de crédito.

Segundo, se identificaron diversas mejoras al proceso de crédito de segundo piso. Como resultado de su

Empresas apoyadas a través de IFNBS, por estrato

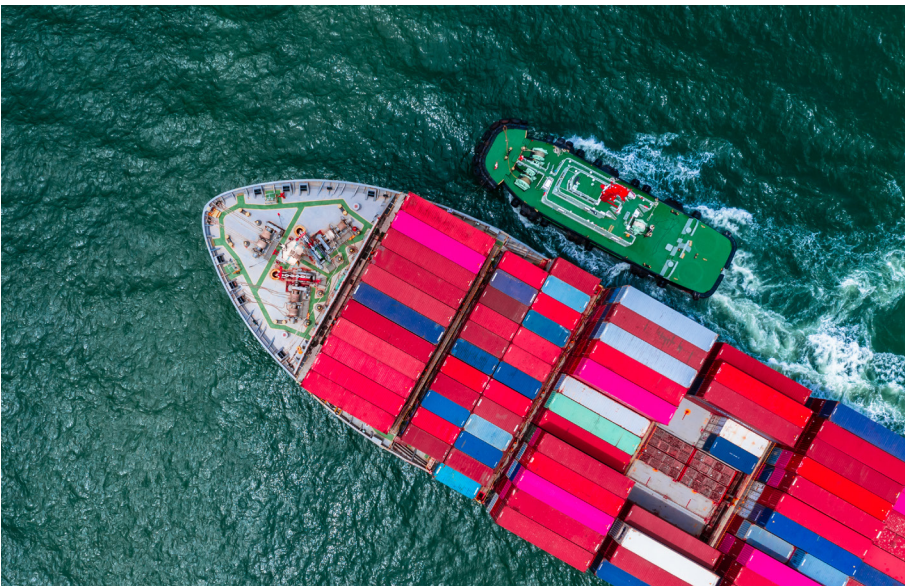
Estrato	Nafin	Bancomext
Microempresas	99,1 %	10 %
Pequeñas empresas	0,7 %	52 %
Medianas empresas	0,1 %	24 %
Grandes empresas	0,1 %	15 %
Total	100 %	100 %

implementación, se simplificarán los documentos requeridos para analizar las solicitudes de fondeo y se acortarán los tiempos de respuesta de las áreas que intervienen, para dar mayor agilidad en la atención y respuesta a los prospectos.

Tercero, se lanzaron nuevos productos para IFNBS que reconocen las necesidades que tienen en sus distintas etapas de desarrollo: para intermediarios en etapas tempranas se ofrecen líneas de fondeo de mediano plazo, con criterios de admisión más flexibles y acompañamiento en la ejecución de un plan de trabajo para alcanzar los estándares requeridos para el fondeo tradicional. Por su parte, las entidades en etapas más avanzadas podrán tener acceso al esquema de garantías para grupos solidarios de IFNBS, con el que tienen acceso a líneas de fondeo de la banca comercial, con respaldo de la Banca de Desarrollo. Finalmente, instituciones en etapas más avanzadas tendrán acceso a financiamiento estructurado, mediante líneas de fondeo a vehículos de propósito específico a partir de la cesión de cartera de alta calidad crediticia.

Cuarto, se puso en marcha un programa de capacitación y asistencia técnica para

Se puso en marcha un programa de capacitación y asistencia técnica para la profesionalización de las instituciones financieras no bancarias. Este programa les da acceso a sesiones grupales y personalizadas orientadas a promover la adopción de las mejores y más sanas prácticas financieras.



Fuente: Canva

la profesionalización de las instituciones financieras no bancarias. Este programa les da acceso a sesiones grupales y personalizadas orientadas a promover la adopción de las mejores y más sanas prácticas financieras en materias como: gobierno corporativo, proceso de crédito, contabilidad y gestión de riesgos.

Con estas acciones, Nafin y Bancomext promueven una oferta integral para el desarrollo y crecimiento de las instituciones financieras no bancarias, manteniendo la solidez en sus políticas de admisión con el propósito de trabajar con las mejores contrapartes y con un llamado inequívoco a la corresponsabilidad en el otorgamiento de crédito. Un sector no bancario sólido y ordenado beneficia a las pymes y favorece el desarrollo de México.



Por Javier Vázquez Durán
Titular de la Unidad de Instituciones
Financieras
de Nafin y Bancomext

Actualmente, la Red de Instituciones Financieras de Nafin y Bancomext está conformada por 113 entidades, de las cuales 37 son bancos comerciales y 76 son intermediarios no bancarios (IFNBS), los cuales representan 50% de la colocación del programa de crédito de segundo piso.